

به بهانه ساخت دستگاه‌های اتوماتیک و نیمه اتوماتیک تاب ریشه



گفت و گو با داریوش غیاثوند قیصری - سازنده دستگاه‌های اتوماتیک و نیمه اتوماتیک تاب ریشه (فتیله) شال، روسری و پتوی مسافرتی

■ اشاره :

دستگاه تاب ریشه (فتیله) که در مدل‌های اتوماتیک و نیمه اتوماتیک عرضه می‌شود، محصولی است که برای نخستین بار در داخل کشور توسط داریوش غیاثوند قیصری تولید شده است. این دستگاه با وجود این که نمونه مشابه خارجی دارد اما از بسیاری جهات از جمله قیمت تمام شده و کارایی، مزایای بسیاری نسبت به نمونه مشابه دارد. این دستگاه در ریشه زنی شال، روسری و پتوی مسافرتی مورد استفاده قرار می‌گیرد. غیاثوند مشکلات موجود در حوزه تولید را فراوان و مهم‌ترین آنها را واردات بی‌رویه کالا می‌داند و معتقد است تنها حمایتی که دولت می‌تواند از تولیدکنندگان به عمل آورد قطع یا محدود نمودن واردات کالاهای تمام شده و آماده عرضه به بازار مصرف است.

شال، روسری و پتوی مسافرتی کاربرد دارد. ساخت یک دستگاه و ۵ دستگاه یک اندازه زمان صرف می‌شود و حد اکثر زمان مورد نیاز برای تولید ۵ دستگاه ۳ ماه است.

مواد اولیه مورد نیاز در تولید این دستگاه را چگونه تامین می‌کنید و این دستگاه تا چه اندازه بر فعالیت شما تاثیر گذارده است؟

کلید مواد اولیه مورد نیاز برای تولید این دستگاه به‌جز مواردی چون موتور، لوازم برقی و بخشی از قطعات فولادی مورد نیاز داخلی است و تنها موتورهای آن را از کشور چین وارد می‌کنیم.

به علاوه ۵ گروه تراشکاری در اختیار داریم که بر اساس نقشه‌هایی که در اختیارشان می‌گذاریم قطعات را تولید می‌کنند و در نهایت دستگاه را در شرکت مونتاژ می‌کنیم. در گذشته ۶۰ نفر نیروی انسانی تنها برای این مورد اختصاص داده بودیم مضاف بر این که کاری یک‌دست و تمیز آرایه نمی‌شد.

اکنون با وجود این دستگاه تولیدات ما به روزتر شده است. در شکل سنتی برای تاب ریشه یک طاقه ۶۰ تایی توسط یک نفر، یک روز زمان صرف می‌شد اما به واسطه این دستگاه در یک شیفت کاری ۱۲ ساعته ۱۰۰۰ فتیله می‌بافیم.

صورت سنتی و دستی می‌بافتیم و تنها ۶۰ نفر نیروی انسانی را به این کار اختصاص دادیم تا این که در حدود ۳ سال پیش برای صرفه جویی در زمان، هزینه و نیروی انسانی تصمیم گرفتیم تا این فعالیت را به صورت اتوماتیک انجام دهیم با فردی به نام حسین نخکش در شهر یزد که چنین دستگاهی را داشت آشنا شدیم و تصمیم گرفتیم آن را خریداری کنیم اما به دلیل فراهم نبودن شرایط جهت خرید نقدی، موفق به خرید آن نشدیم و از ایشان خواستیم تا فیلمی از این دستگاه داشته باشیم تا از روی آن موفق به ساخت دستگاه شوم که با تمسخر ایشان رو به رو شدم و همین مورد انگیزه‌ی ساخت این دستگاه را در من ایجاد نمود.

تلاش خود را برای ساخت این دستگاه به کار بستیم اما از نتیجه آن اطمینانی نداشتیم تا این که حاج مسعود سلطانی اولین سفارش دستگاه را به من داد و من اقدام به ساخت آن نمودم. هم چنین نمونه دوم را برای خودم، نمونه سوم را برای پدرم طراحی نمودم و چهارمین نمونه آن اکنون در کارخانه‌ای در شهر یزد مشغول به فعالیت است.

این دستگاه در چه صنایعی کاربرد دارد و چه مقدار زمان برای ساخت آن مورد نیاز است؟
این دستگاه در صنعت نساجی و برای تکمیل ریشه‌های

بیوگرافی از خود عنوان نموده و فعالیت‌هایتان را شرح دهید.

۳۷ سال سن دارم و مدرک دیپلم الکترونیک از هنرستان شهید چمران اصفهان و کاردانی نقشه کشی صنعتی از دانشکده مهاجر اصفهان و کارشناسی طراحی جامدات از دانشگاه آزاد خمینی شهر دارم. هم چنین دانشجوی انصرافی ترم اول مدیریت صنعتی دانشگاه مبارکه هستم که به دلیل مشغله‌های کاری نتوانستم آن را دنبال کنم. نزدیک به ۵۰ سال است که صنعت نساجی در خاندان ما موروثی شده است و در شاخه‌های مختلف نساجی چون فرش دستباف، بافت‌های پیراهنی، فوتر و شال فعالیت داریم. نزدیک به ۸ سال است که به صورت تخصصی در تولید پتوی مسافرتی فعالیت داریم.

تولید این نوع پتو از نساجی ارم در قزوین آغاز شد. سپس شرکت بهار یزد آن را تولید و به عنوان پتوی حجاج معرفی کرد و کم‌کم بسیاری از شرکت‌ها اقدام به تولید آن نمودند.

طرح ابداعی خود را معرفی نمایید.

از قدیم گفته‌اند «احتیاج؛ مادر اختراع است». در کار تولید پتوی مسافرتی فعالیت داشتیم اما ریشه‌های آن را به



تولید کنندگان بسیار فعال و موفق در داخل کشور حضور دارند و در صورتی که از واردات بی رویه ممانعت به عمل آید توانایی های خود را به نمایش خواهند گذارد و بازار ایران به کیفیت دلخواه نزدیک خواهند نمود.

به عنوان تولید کننده و مخترع، بازار کنونی تولید در داخل کشور را چگونه ارزیابی می کنید و چه توقعاتی از دولت دارید؟

تولید کنندگان در داخل کشور هم از حیث تامین مواد اولیه و هم از حیث فراهم آوردن بازار فروش همواره با مشکلاتی رو به رو هستند.

تولید کنندگان بسیار فعال و موفق در داخل کشور حضور دارند و در صورتی که از واردات بی رویه ممانعت به عمل آید توانایی های خود را به نمایش خواهند گذارد و بازار ایران به کیفیت دلخواه نزدیک خواهند نمود.

تنها انتظار ما از دولت مهار واردات بی رویه کالا و خدمات است زیرا به اعتقاد من تنها واردات بی رویه می تواند آسیب جدی بر تولید داخلی وارد سازد.

با اجرای طرح هدفمندسازی یارانه ها و افزایش هزینه های انرژی چگونه هزینه های جاری را کنترل می کنید؟

قانون هدفمندی یارانه ها به درستی اجرا نشد و افزایش قیمت حامل های انرژی و در نتیجه مواد اولیه، تولید کنندگان را در شرایط دشواری قرار داد. اولین گامی که برای کنترل افزایش هزینه های ناشی از هدفمند شدن یارانه ها برداشتیم تعدیل نیرو بود. همچنین به دلیل افزایش قیمت مواد اولیه حاشیه سود را کاهش دادیم. به علاوه در گذشته دولت ما را در پرداخت هزینه بیمه یاری می کرد که با حذف آن شرایط پرداخت دشوارتر شد.

برنامه های آتی شما چیست و چه سیاست هایی را برای فراهم آوردن بازار فروش در نظر دارید؟ به لطف خداوند مشغول به فعالیت هستیم و امید داریم تا با بهبود وضعیت تولید شاهد پیشرفت کشور در صنایع گوناگون باشیم.

معتقدم هر گونه بیندیشیم به همان خواهیم رسید پس تصور می کنیم کشور ما به رشد و پیشرفت دست خواهد یافت و یقین داریم که این چنین خواهد شد.

در ایران تازگی داشت و تولید آن در داخل کشور برای اهمیت زیادی داشت و این امر انگیزه مضاعفی برای ساخت دستگاه ایجاد نمود تا بتوانم افتخاری دیگر در صنعت نساجی برای ایران عزیز داشته باشم.

آیا در ارایه این طرح از سوی ارگان یا نهاد خاصی مورد حمایت واقع شدید؟

تنها با همت و پشتکار خودم، همسر و راهنماییهای پدرم این فعالیت را دنبال نمودم و اکنون پروسه ثبت محصول را سپری می کنم.

در تامین سرمایه مورد نیاز برای تولید دستگاه مشکل خاصی نداریم زیرا این دستگاه بر اساس سفارشات تولید می شود به عنوان مثال دستگاه چله پیچی نیست که همه بافندگان به آن نیاز داشته باشند بلکه کاری تزئینی در بافت پتو، شال و روسری است و استفاده از آن به سلیقه تولید کنندگان بستگی دارد. به عنوان نمونه واحدی که روزانه ۳۰۰ تخته پتو تولید می کند، سفارش یک دستگاه و کارخانه ای که روزانه ۸ هزار تخته پتو تولید می کند، سفارش ۵ دستگاه را به ما داده است.

آیا طرح های دیگری هم در دست بررسی دارید؟

تعدادی نیروی انسانی در مرحله برش و بسته بندی پتوهای مسافرتی فعالیت دارند که ما برای کم کردن نیروی انسانی و مکانیزه نمودن این بخش ها و در نتیجه کم کردن هزینه ها در حال طراحی دستگاه دیگری هستیم که پیش از برش خوردن پتو، آن را چهار تا و بسته بندی کند.

علاوه بر تولید این دستگاه در چه زمینه های تولیدی دیگری فعالیت دارید؟

در حدود ۱۰ سال پیش به تولید فیلتر با پارچه های تخت اقدام نمودم. در ابتدا فیلتر پاکت های جاروبرقی را تولید نمودم. به این ترتیب که پارچه را پس از بافت و تکمیل در اختیار تولید کنندگان پاکت جارو برقی قرار می دادم تا این که کم کم به این فکر افتادم که ارزش افزوده آن را بیشتر کنم پس تصمیم گرفتم پیش از این که پارچه را به فروش برسانم آن را به کالا تبدیل کنم. به این ترتیب خط تولید پاکت دائمی جارو برقی را راه اندازی نمودم و در حال حاضر نزدیک به ۷۰ مدل کالا از جمله کیسه جارو برقی از نوع پارچه ای و بی بافت و فیلتر سرخ کن تولید می کنیم. کیسه های پارچه ای که ما تولید نمودیم، نمونه مشابه خارجی ندارد اما نمونه مشابه چینی بی بافتها وجود دارد و برخی شرکتها در داخل کشور جارو برقی را از کشور چین وارد ایران می کنند و کیسه های دائمی را برای آن سفارش می دهند که به همراه جارو به فروش می رسد.

آیا این دستگاه مزیتی نسبت به نمونه خارجی دارد؟

این دستگاه را در چهار مدل اتوماتیک، نیمه اتوماتیک، شال و روسری و پتو بسته به نیاز مشتریان ارایه نمودیم که ساخت آن در داخل کشور اشتغالزایی بسیاری را ایجاد نموده است مضاف بر این که قیمت آن بسیار مقرون به صرفه تر از نمونه خارجی است زیرا مواد اولیه مورد نیاز ما چون لاستیک و سوزن داخلی است و هزینه های کمتری برای تولید آن صرف می شود و در نهایت قیمت تمام شده نیز کمتر است. نمونه خارجی این محصول ۱۰۰ میلیون تومان است در حالی که این نمونه با همان کارایی تنها ۲۰ میلیون تومان قیمت دارد و مهمتر از آن اینکه هیچ گونه ارزی از کشور خارج نکرده ایم. به علاوه این دستگاه مزایایی نسبت به نمونه خارجی دارد که عبارتند از:

۱. قابل رقابت با دستگاه های خارجی هم مدل از لحاظ هزینه خرید اولیه و هزینه تولید در هنگام کار
۲. دارای تابلو برق PLC
۳. دارای میکروسویچ های القایی با دقت بالا نسبت به میکرو سوئیچ های مکانیکی
۴. ساده بودن دستگاه از لحاظ مکانیکی و کاربرد
۵. دارای inverter جهت کنترل سوزن (راپیر) دستگاه و کم کردن استهلاک موتور نسبت به موتورهای ترمزدار
۶. دارای گارانتی ۱۲ ماهه
۷. قابل طراحی در ۴ مدل نسبت به درخواست مشتری
۸. تامین قطعات مصرفی دستگاه (سوزن و لاستیک تاب) در کوتاه ترین زمان ممکن با حداقل هزینه نسبت به مدل های خارجی

سرمایه اولیه شما برای راه اندازی این طرح چه میزان بود؟

زمانی که از نمونه اولیه دستگاه فیلم گرفتم تا از روی آن اقدام به ساخت کنم، تصور می کردم کاملا بر دستگاه و چگونگی ساخت آن تسلط دارم اما در واقعیت به این ترتیب نبود و برای ساخت این دستگاه سعی و خطاهای بسیار داشتیم، دشواری های زیادی را پشت سر گذاردم و در نهایت زمان زیادی را صرف نمودم. سرمایه اولیه ای که برای ساخت دستگاه به کار گرفتم ۴ میلیون تومان بود که نتیجه ای از آن نگرفتم. برای بار دوم ۳ میلیون تومان هزینه نمودم اما طرح به نتیجه نمی رسید. به همین ترتیب پیش رفتیم تا این که بالاخره موفق به تولید دستگاهی مشابه نمونه خارجی شدم که از نظر مکانیکی ساده تر بود اما مزایای بسیار داشت.

با وجود شکست های پی در پی مهم ترین عامل پیشرفت خود را چه می دانید؟

علاقه مند بودم تا خدمتی را ارایه دهم و نوآوری داشته باشم البته این طرح در کشور ایتالیا اجرا شده بود اما